



CSP для хостеров

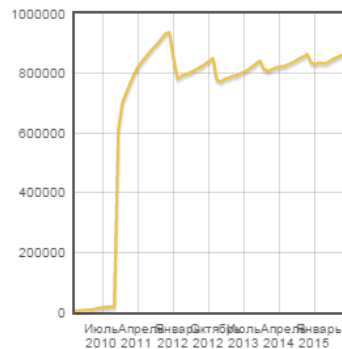
Ситуация на рынке хостинга

- Ориентация на Web-сценарии:
 - Виртуальный хостинг + VDSки;
 - Клиенты регистрируют мало доменов.
- Клиентская база в лучшей случае растет медленно или не растет.
- Высокая конкуренция, в том числе со стороны мировых гигантов. Демпинг.

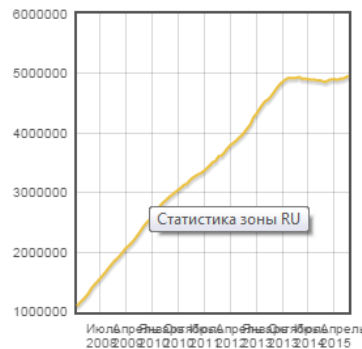
Рост доменных зон

Ниже представлена история роста числа доменов в зонах РФ, RU, SU, а также гео-доменов. Для просмотра более детальных отчетов по данным зонам воспользуйтесь меню сайта.

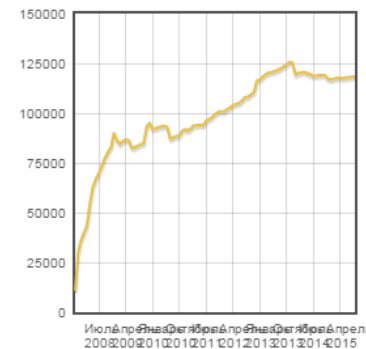
Статистика зоны РФ



Статистика зоны RU



Статистика зоны SU



- **Одна отрада – домены, вероятно, подорожают!**

Ситуация не нова, ей уже примерно лет 5-7

Какие варианты?

1. Ничего не делать!

Инерция – великая вещь. Ещё 5-7 лет потихоньку продержимся.

2. Выходить на смежные рынки

- Платформа для разработчиков и SaaS-сервисов
- «Облакотизации» ИТ-инфраструктуры (IaaS)
- ...

Есть 2 пути

1. Делать всё самим (трудоемко)

- Hosted Exchange
- Файловый сервер
- 1С в облаке
- Jelastic...

а ещё надо приложить усилия по продаже.

2. Перепродавать чужие сервисы

НЕТ! НИКОГДА хостер не перепродавал чужие сервисы...!

Есть третий вариант: Microsoft CSP

Программа Microsoft Cloud Solution Provider (CSP)

дает хостерам возможность:

- Продавать онлайн-сервисы Microsoft как свои собственные, под своей торговой маркой.
- Интегрировать онлайн-сервисы Microsoft в собственные, предлагая наиболее актуальные для Ваших клиентов или для рынка ВАШИ онлайн-сервисы

Примеры сервисов:

- Office в РФ (Ваш Hosted Exchange + настольный Office 365 Business)
- Теплая резервная копия ИТ-инфраструктуры клиента за рубежом
- Услуга «Бекап за границу»
- Интеграция Office 365 с IP-телефонией
- Файловый сервер 1Петабайт, гарантированный архив
- Сервис мониторинга ИТ-инфраструктуры
- Сервис бизнес-анализа данных

Преимущества Microsoft CSP

- Модель White Label, перепродажа сервисов от своего лица.
- Сам сервис полностью готов, нет необходимости развертывания и поддержки
- API для контроля , управления и обмена финансовой информацией;
- Web-портал для партнера, ЛК конечного клиента (если актуально).
- Постоплата по факту использования

- По желанию хостера первая (бесплатно) и вторая (платно) линия поддержки сервисов от МОНТа
- Возможность установки продуктов Microsoft на оборудование клиентов

- CSP – это очень выгодно! У хостера остается по разным программам **более 40%** от розничной стоимости сервисов.

Схема работы

Активация

- Подписание лицензионного договора
- Получение доступа к порталу управления
- Получение описания API платформы Mont Cloud Distribution (MCD)
- Активация подписок на заказчиков партнера

Текущая работа

- По мере необходимости обращение хостера или конечных клиентов в службу технической поддержки
- По окончании каждого календарного месяца счет с подробной информацией о наработке (resonn файл по всем сервисам всех клиентов)

MONT Cloud Distribution

Партнеру станут доступны множество облачных сервисов





Регистрируйтесь в MCD прямо сейчас
Cloud@mont.ru

«Новые возможности лежат за пределами
того, что мы делаем сегодня»

(Helen Kulman, CEO DuPont)

География MONT

ЕДИНЫЙ УРОВЕНЬ СЕРВИСА В КАЖДОМ РЕГИОНЕ

